



TÉCNICAS DE LIDERAZGO ESTRATÉGICO, COMUNICACIÓN EFECTIVA

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Desarrollar habilidades de liderazgo estratégico a través de técnicas de comunicación efectiva y prácticas interactivas que faciliten el aprendizaje sincrónico de manera dinámica y participativa.



Objetivos específicos

- Comprender los principios del liderazgo estratégico. Mejorar la comunicación efectiva en contextos de liderazgo. Aplicar técnicas de liderazgo en situaciones prácticas. Desarrollar habilidades interpersonales para el trabajo en equipo.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1

Fundamentos Del Liderazgo Estratégico

Contenidos:

Definición de liderazgo estratégico.

Importancia del liderazgo en las organizaciones.

Principios básicos de liderazgo.

Diferencias entre liderazgo y gestión.

Actividad práctica: Análisis de casos de liderazgo estratégico en grupos pequeños.

Módulo 2

Habilidades De Comunicación Efectiva

Contenidos:

Elementos de la comunicación efectiva.

Barreras de la comunicación y cómo superarlas.

Escucha activa y feedback constructivo.

Comunicación no verbal y su impacto.

Actividad práctica: Role-playing para practicar técnicas de comunicación efectiva.

Módulo 3

Estrategias De Motivación Y Gestión Del Cambio

Contenidos:

Teorías de motivación aplicadas al liderazgo.

Gestión del cambio en entornos organizacionales.

Técnicas para motivar equipos de trabajo.

El papel del líder en procesos de cambio.

Actividad práctica: Ejercicio de planificación de un cambio organizacional simulado.

Módulo 4

Resolución De Conflictos Y Toma De Decisiones

Contenidos:

Identificación y análisis de conflictos en equipos.

Técnicas para la resolución efectiva de conflictos.

Proceso de toma de decisiones bajo presión.

Herramientas para la negociación y mediación.

Actividad práctica: Simulación de negociación para resolver un conflicto organizacional.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl