



TÉCNICAS DE CÁLCULO EN REMUNERACIONES Y FINIQUITOS

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Desarrollar habilidades y conocimientos en técnicas de cálculo para gestionar remuneraciones y finiquitos de manera eficiente en el área de ventas de una empresa.



Objetivos específicos

- Comprender los conceptos básicos de remuneración y finiquitos. Aplicar técnicas de cálculo en el proceso de remuneración. Identificar y resolver problemas comunes en la gestión de finiquitos.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1: Introducción A Las Remuneraciones Y Finiquitos

- 1.1 Conceptos Básicos De Remuneración
- 1.2 Legislación Laboral Vigente
- 1.3 Importancia De La Gestión De Finiquitos
- 1.4 Introducción A Las Técnicas De Cálculo
- 1.5 Herramientas Y Recursos Necesarios

Módulo 2: Cálculo De Remuneraciones

- 2.1 Componentes De La Remuneración
- 2.2 Cálculo De Sueldos Y Salarios
- 2.3 Procesos De Descuentos Y Retenciones
- 2.4 Liquidación De Haberes
- 2.5 Uso De Software Para Cálculo

Módulo 3: Gestión De Finiquitos

- 3.1 Proceso De Finalización De Contratos
- 3.2 Cálculo De Indemnizaciones
- 3.3 Liquidación De Beneficios Pendientes
- 3.4 Documentación Legal Requerida
- 3.5 Estrategias De Comunicación Efectiva

Módulo 4: Casos Prácticos Y Resolución De Problemas

- 4.1 Análisis De Casos Reales
- 4.2 Solución De Problemas Comunes
- 4.3 Simulación De Cálculos
- 4.4 Evaluación De Resultados

- 4.5 Feedback Y Mejora Continua

Módulo 5: Aplicación En El Área De Ventas

- 5.1 Integración Con La Gestión De Ventas
- 5.2 Impacto En La Motivación Del Personal
- 5.3 Análisis De Costos Y Beneficios
- 5.4 Mejores Prácticas En El Sector
- 5.5 Planificación Y Control De Procesos

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl