



SAP DISTRIBUCIÓN Y VENTAS

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Mejorar la eficiencia en la gestión de distribución y ventas usando SAP. Incrementar la capacidad de análisis y toma de decisiones. Aumentar la productividad mediante herramientas avanzadas.



Objetivos específicos

- Comprender los fundamentos de SAP en distribución y ventas. Optimizar procesos de ventas y distribución en la empresa usando SAP. Desarrollar habilidades para el análisis de datos y generación de reportes.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1: Introducción a SAP en Distribución y Ventas

- Historia y evolución de SAP
- Importancia de SAP en la industria
- Visión general de SAP ERP
- Componentes clave en SAP
- Beneficios de usar SAP en distribución

Módulo 2: Configuración Inicial

- Instalación del sistema SAP
- Configuración de usuarios y roles
- Personalización de la interfaz
- Gestión de permisos y seguridad
- Configuración de parámetros básicos

Módulo 3: Gestión de Ventas

- Ciclo de ventas en SAP
- Creación de pedidos de venta
- Gestión de clientes y cuentas
- Facturación y cobros
- Reportes de ventas

Módulo 4: Gestión de Distribución

- Procesos de distribución en SAP
- Gestión de inventarios
- Optimización de la cadena de suministro
- Coordinación de entregas

- Análisis de rendimiento en distribución

Módulo 5: Integración con Otros Módulos

- Integración con SAP Finanzas
- Conexión con SAP Compras
- Sincronización con SAP Logística
- Interacción con SAP RRHH
- Automatización de procesos intermodulares

Módulo 6: Análisis y Reportes

- Herramientas de análisis en SAP
- Creación de reportes personalizados
- Uso de SAP Business Intelligence
- Evaluación de indicadores de rendimiento
- Presentación de informes gerenciales

Módulo 7: Casos Prácticos y Mejores Prácticas

- Resolución de problemas comunes
- Implementación de mejores prácticas
- Estudio de casos reales
- Ejercicios prácticos
- Evaluación final y feedback

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl