



PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE GESTIÓN COMERCIAL

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Desarrollar habilidades para la planificación y control de gestión, mejorando el rendimiento comercial y optimizando el proceso de ventas.



Objetivos específicos

- Adquirir conocimientos en gestión comercial.
- Mejorar procesos de planificación.
- Optimizar el control de gestión en ventas.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1: Introducción A La Gestión Comercial.

Definición y conceptos clave.
Importancia de la gestión comercial.
Roles y responsabilidades.
Herramientas básicas.
Casos prácticos.

Módulo 2: Planificación Estratégica.

Análisis de mercado.
Definición de objetivos.
Diseño de estrategias.
Planificación de recursos.
Evaluación de resultados.

Módulo 3: Proceso De Ventas.

Identificación de oportunidades.
Técnicas de prospección.
Gestión del pipeline.
Cierre de ventas.
Post-venta y fidelización.

Módulo 4: Marketing Y Ventas.

Segmentación de mercado.
Posicionamiento de productos.
Campañas de marketing.
Estrategias de ventas.

Análisis de competencia.

Módulo 5: Control De Gestión.

Indicadores de rendimiento.
Análisis de datos.
Informes de gestión.
Toma de decisiones.
Auditorías y controles.

Módulo 6: Herramientas Tecnológicas.

CRM y ERP.
Automatización de procesos.
Análisis predictivo.
Tecnologías emergentes.
Implementación práctica.

Módulo 7: Casos De Estudio Y Talleres.

Estudio de casos reales.
Simulaciones de ventas.
Talleres de planificación.
Evaluación de estrategias.
Feedback y mejoras.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl