



PARTICIPACIÓN EN LICITACIONES Y COMPRA ÁGIL EN MERCADO PÚBLICO

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

El objetivo general del curso es capacitar a los participantes en las mejores prácticas para participar en licitaciones y compras ágiles en el mercado público de manera efectiva, eficiente y conforme a la normativa vigente.



Objetivos específicos

- Comprender el marco normativo de las licitaciones públicas.
- Identificar las etapas y procesos de una licitación.
- Desarrollar habilidades para la elaboración de propuestas competitivas.
- Aplicar técnicas de negociación en el contexto de compras ágiles.
- Evaluar los resultados de un proceso de licitación y su impacto en la organización.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1 Introducción A Las Licitaciones Públicas

Contenidos:

Definición y tipos de licitaciones.
Importancia del proceso licitatorio.
Actores involucrados en una licitación.
Normativa vigente en licitaciones públicas.
Actividad práctica: Análisis de un caso real de licitación pública.

Módulo 2 Proceso De Licitación Y Documentación Requerida

Contenidos:

Etapas del proceso de licitación.
Documentación necesaria para participar.
Criterios de evaluación y selección.
Errores comunes en las propuestas.
Actividad práctica: Elaboración de una propuesta licitatoria.

Módulo 3 Estrategias De Compra Ágil

Contenidos:

Concepto de compra ágil.
Beneficios de la compra ágil en el sector público.
Herramientas para agilizar procesos de compra.
Gestión de tiempos y recursos en compras.
Actividad práctica: Simulación de un proceso de compra ágil.

Módulo 4 Negociación En El Contexto De Licitaciones

Contenidos:

Principios básicos de negociación.
Técnicas de negociación en licitaciones.
Manejo de conflictos y objeciones.
Cierre efectivo de negociaciones.
Actividad práctica: Role-playing de una negociación licitatoria.
Evaluación final.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl