



ORGANIZACIONES SINDICALES Y NEGOCIACIONES COLECTIVAS

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

El objetivo del curso es proporcionar a los participantes un entendimiento profundo de las organizaciones sindicales y las dinámicas de negociación colectiva. Se busca desarrollar habilidades clave para la participación efectiva en negociaciones y la gestión de relaciones laborales.



Objetivos específicos

- Comprender el marco legal de las organizaciones sindicales y las negociaciones colectivas. Identificar las etapas y estrategias en el proceso de negociación colectiva. Desarrollar habilidades de comunicación y negociación efectivas en contextos laborales.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1

Introducción A Las Organizaciones Sindicales

Contenidos:

Historia y evolución de los sindicatos.

Funciones y roles de los sindicatos en el entorno laboral.

Estructura y organización interna de un sindicato.

Importancia de las organizaciones sindicales en la sociedad.

Actividad práctica: Debate sobre el papel de los sindicatos en la actualidad.

Módulo 2

Marco Legal De Las Organizaciones Sindicales

Contenidos:

Principales leyes y regulaciones que rigen los sindicatos.

Derechos y obligaciones de los sindicatos y sus miembros.

Proceso de formación y registro de un sindicato.

Conflictos legales comunes y cómo resolverlos.

Actividad práctica: Análisis de casos legales de sindicalismo.

Módulo 3

Introducción A La Negociación Colectiva

Contenidos:

Concepto y objetivos de la negociación colectiva.

Etapas del proceso de negociación.

Roles y responsabilidades de las partes involucradas.

Importancia de la negociación colectiva en el entorno laboral.

Actividad práctica: Role play de una negociación colectiva.

Módulo 4

Estrategias Y Técnicas De Negociación

Contenidos:

Diferentes estilos y técnicas de negociación.

Uso de datos y argumentos en la negociación colectiva.

Manejo de conflictos y objeciones durante la negociación.

Tácticas para llegar a un acuerdo efectivo.

Actividad práctica: Simulación de una negociación con técnicas avanzadas.

Módulo 5

Implementación Y Seguimiento De Acuerdos Colectivos

Contenidos:

Redacción y formalización de acuerdos colectivos.

Herramientas para el seguimiento y cumplimiento de acuerdos.

Evaluación de resultados de la negociación colectiva.

Retos y mejores prácticas en la implementación de acuerdos.

Actividad práctica: Diseño de un plan de seguimiento para un acuerdo colectivo.

y mucho más...

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl