



CONOCIMIENTOS TÉCNICOS DE HORMIGONES Y HORMIGÓN ARMADO

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Proveer a los participantes un conocimiento integral sobre hormigones y hormigón armado, enfocándose en su aplicación práctica en el ámbito de la construcción.



Objetivos específicos

- Comprender las propiedades y características del hormigón y el hormigón armado.
- Identificar y aplicar los distintos tipos de hormigón en proyectos constructivos.
- Analizar los procesos de mezcla, vertido y curado del hormigón.
- Evaluar la resistencia y durabilidad del hormigón en diversas condiciones.
- Implementar técnicas adecuadas para el refuerzo del hormigón.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1

Fundamentos del hormigón y sus principales características

Aprendizaje Esperado: Reconocer componentes, propiedades y usos del hormigón según requerimientos básicos de construcción.

Contenidos:

Componentes del hormigón: cemento, agua, áridos y aditivos principales.

Propiedades del hormigón fresco y endurecido para distintas aplicaciones constructivas.

Tipos de hormigón según resistencia, trabajabilidad, durabilidad y requerimientos específicos.

Conceptos básicos de dosificación, consistencia y relación agua cemento.

Actividad Práctica: Analizar en línea fichas técnicas de distintos hormigones y relacionar sus características con aplicaciones habituales, identificando cuál producto sería más adecuado según requerimientos básicos del cliente. Realizar una breve simulación de asesoría comercial considerando resistencia, trabajabilidad, volumen y condiciones generales de uso.

Módulo 2

Características, selección y comercialización del hormigón

Aprendizaje Esperado: Identificar criterios técnicos fundamentales para orientar correctamente la selección del hormigón solicitado.

Contenidos:

Resistencia del hormigón y significado de las principales clases utilizadas comercialmente.

Docilidad, asentamiento y factores que influyen en la trabajabilidad del hormigón.

Tipos de hormigón para fundaciones, losas, pilares, pavimentos y elementos estructurales.

Recomendaciones técnicas para interpretar requerimientos y necesidades planteadas por clientes.

Actividad Práctica: Resolver en línea casos comerciales sencillos donde un cliente solicita hormigón para diferentes elementos constructivos, determinando mediante una pauta qué características técnicas deben consultarse antes de recomendar un producto. Comparar alternativas y justificar la selección considerando uso, resistencia, trabajabilidad y condiciones de colocación.

Módulo 3

Hormigón armado y elementos estructurales

Aprendizaje Esperado: Comprender fundamentos del hormigón armado y

Principales elementos: fundaciones, vigas, pilares, losas y muros de hormigón armado. Importancia del recubrimiento, resistencia y correcta colocación del hormigón estructural. Diferencias básicas entre hormigón simple y hormigón armado en construcción.

Actividad Práctica: Revisar en línea esquemas simples de una estructura de hormigón armado e identificar fundaciones, pilares, vigas y losas, relacionando cada elemento con las características del hormigón requerido. Resolver preguntas prácticas orientadas a comprender cómo las decisiones técnicas impactan la correcta ejecución de una obra.

Módulo 4

Control de calidad, entrega y atención técnica al cliente

Aprendizaje Esperado: Aplicar conocimientos técnicos básicos para mejorar la atención y asesoría comercial.

Contenidos:

Controles básicos de calidad del hormigón antes, durante y después de colocación.

Importancia del transporte, descarga, tiempos de entrega y condiciones de recepción.

Interpretación básica de especificaciones técnicas y antecedentes solicitados al cliente.

Comunicación técnica para explicar alternativas y resolver consultas comerciales frecuentes.

Actividad Práctica: Simular en línea una atención de cliente que requiere cotizar hormigón para una obra determinada, recopilando antecedentes técnicos y comerciales esenciales para formular una recomendación adecuada. Presentar la alternativa seleccionada y explicar de manera clara sus principales características, considerando las necesidades planteadas por el cliente.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl