



COMERCIO EXTERIOR **NIVEL INTERMEDIO**

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Proveer a los participantes de conocimientos intermedios en comercio exterior para mejorar sus habilidades en el manejo de operaciones internacionales.



Objetivos específicos

- Comprender los conceptos básicos y avanzados del comercio exterior.
- Identificar los principales actores y procesos en la logística internacional.
- Analizar las regulaciones y normativas internacionales que afectan el comercio exterior.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1

Fundamentos del Comercio Exterior

Contenidos:

Historia y evolución del comercio exterior.

Principales acuerdos comerciales internacionales.

Actores clave en el comercio exterior.

Importancia del comercio exterior para las economías.

Actividad práctica: Análisis de un caso real de comercio exterior.

Módulo 2

Logística Internacional

Contenidos:

Introducción a la logística internacional.

Tipos de transporte y sus características.

Gestión de la cadena de suministro.

El papel de los incoterms en la logística.

Actividad práctica: Simulación de una operación logística internacional.

Módulo 3

Regulaciones y Normativas

Contenidos:

Principales normativas internacionales.

Procedimientos aduaneros y su importancia.

Impacto de las barreras arancelarias.

Compliance y su rol en el comercio exterior.

Actividad práctica: Desarrollo de un plan de cumplimiento normativo.

Módulo 4

Finanzas en el Comercio Exterior

Contenidos:

Financiamiento de operaciones internacionales.

Riesgos financieros y su gestión.

Herramientas de cobertura de riesgos.

Impacto de las tasas de cambio.

Actividad práctica: Análisis de financiamiento para una operación internacional.

Módulo 5

Estrategias de Negociación Internacional

Contenidos:

Técnicas de negociación en el ámbito internacional.

Diferencias culturales y su impacto en la negociación.

Elaboración de contratos internacionales.

Resolución de conflictos en negociaciones.

Actividad práctica: Role-playing de una negociación internacional.

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl